

Bienvenue au Club

Notre entreprise est en pleine croissance et nous sommes à la recherche de personnes talentueuses pour se joindre à l'équipe. Croyez-vous avoir ce qu'il faut pour relever les défis d'un marché en mouvement?

Nous changeons les règles du jeu

Un travail à l'échelle humaine

Nos partenariats exclusifs nous permettent d'offrir une solution d'assurance à toute la clientèle du Québec et de tarifier en temps réel. Notre équipe est donc autonome et ses membres sont libres dans la façon d'accomplir leur travail.

Au volant de votre carrière

Chez Club Assurance, vous êtes en contrôle de votre carrière. Vous désirez faire des heures supplémentaires? Nous les rémunérons. Vous préférez travailler la fin de semaine? Faites-le avec commission. Nous vous encourageons aussi dans vos stages commerciaux et nous récompensons le perfectionnement et le dépassement de soi.

À la fine pointe de la technologie

Notre équipe de développement met continuellement à jour nos outils de travail et reste disponible en tout temps. Car nous croyons que pour offrir le meilleur service possible, notre équipe doit avoir les meilleurs outils possibles.

Contactez-nous

514.380.5234

clubassurance.ca

Envoyez votre CV au
cv@clubassurance.ca



WeWork L'Avenue

Profitez d'un environnement de travail incroyable à nos nouveaux bureaux montréalais chez WeWork L'Avenue.



Le vrai courtage se fait dans un cabinet indépendant

En tant que cabinet de courtage indépendant, notre modèle d'entreprise nous permet d'innover continuellement et de développer de nouvelles expertises dans le marché. C'est pourquoi nous sommes à la recherche de personnes ambitieuses, prêtes à prendre des responsabilités. Si vous cherchez à débiter votre carrière ou à l'amener au prochain niveau, le Club Assurance est peut-être l'endroit idéal pour vous.

Ce que ça mange en hiver

Le gros du travail de courtier consiste à proposer des solutions d'assurance et à développer un volume d'affaire. De vendre le produit le mieux adapté à la situation suppose que vous soyez quelqu'un :

- Ayant un bon sens de la communication
- À l'aise avec les technologies
- Capable de s'adapter aux changements
- Autonome et avec une bonne gestion des priorités

Avoir la tête de l'emploi

Il y a quelques prérequis pour faire partie de l'équipe, mais rien que vous ne pouvez aller chercher avec un peu de motivation et le désir d'aller de l'avant. Des détails comme :

- Avoir son AEC en assurance de dommage ou un DEC
- Détenir son permis de l'AMF ou désirer l'obtenir
- Avoir de l'expérience dans le service à la clientèle
- Être bilingue (parlé et écrit)

* Il va sans dire que nous récompensons les candidatures expérimentées de même que l'expertise dans l'assurance commerciale.

Se dire les vraies affaires

Nous faisons les choses un peu différemment :

- Il s'agit d'un poste à temps plein, permanent, à raison de 37,5 heures par semaine
- Les horaires sont modulables et nous sommes assez flexibles
- Il est possible de faire des heures supplémentaires rémunérées
- Il est possible de travailler à commission la fin de semaine
- Nous donnons des bonis annuels de performance
- Nous œuvrons dans le respect de la clientèle, de telle sorte que vous ne ferez jamais de sollicitation à l'aveugle
- Vous travaillerez dans un environnement sans papier
- Vous aurez la possibilité de faire votre stage commercial
- Vous aurez la chance de travailler dans l'ambiance électrique de nos bureaux au centre-ville de Montréal ou au rythme de la banlieue à Boucherville

Nous appliquons les principes d'équité quant à l'embauche.