

clubassurance

Bienvenue au Club!

Notre entreprise est en pleine croissance et nous sommes à la recherche de personnes talentueuses pour se joindre à l'équipe. Croyez-vous avoir ce qu'il faut pour relever les défis d'un marché en mouvement?

Nous changeons les règles du jeu

Un travail à l'échelle humaine

Nos partenariats exclusifs nous permettent d'offrir une solution d'assurance à toute la clientèle du Québec et de tarifier en temps réel. Notre équipe est donc autonome et ses membres sont libres dans la façon d'accomplir leur travail.

Au volant de votre carrière

Vous désirez faire des heures supplémentaires? Nous allons les rémunérer. Nous vous encourageons aussi avec vos stages commerciaux. Nous récompensons le perfectionnement ainsi que le dépassement de soi.

À la fine pointe de la technologie

Disponible en tout temps, notre équipe de développement met continuellement à jour nos outils de travail. Nous croyons que pour offrir le meilleur service possible, notre équipe doit avoir les meilleurs outils possibles.

Le vrai courtage se fait dans un cabinet indépendant

En tant que cabinet de courtage indépendant, notre modèle d'entreprise nous permet d'innover continuellement et de développer de nouvelles expertises dans le marché. C'est pourquoi nous sommes à la recherche de personnes ambitieuses et prêtes à prendre des responsabilités. Si vous cherchez à débiter votre carrière ou à l'amener au prochain niveau, Club Assurance est peut-être l'entreprise idéale pour vous.

Ce qu'il faut savoir

Le gros du travail de courtier consiste à proposer des solutions d'assurance et à développer un volume d'affaires. De vendre le produit le mieux adapté à la situation suppose que vous soyez quelqu'un :

- Ayant un bon sens de la communication
- À l'aise avec les technologies
- Capable de s'adapter aux changements
- Autonome et avec une bonne gestion des priorités

Les prérequis chez nous

Il y a quelques prérequis pour faire partie de l'équipe, mais rien que vous ne pouvez pas aller chercher avec un peu de motivation et le désir d'aller de l'avant. Des détails comme :

- Avoir son AEC en assurance de dommage ou un DEC
- Détenir son permis de l'AMF ou désirer l'obtenir
- Avoir de l'expérience dans le service à la clientèle

* Il va sans dire que nous récompensons les candidatures expérimentées de même que l'expertise dans l'assurance commerciale.

Se dire les vraies affaires

Nous faisons les choses un peu différemment :

- Heures supplémentaires rémunérées automatiquement
- Les bonis de performance sont payables aux deux semaines
- Nous œuvrons dans le respect de la clientèle, de telle sorte que vous n'aurez jamais à faire de la sollicitation à l'aveugle
- Environnement sans papier
- Vous aurez la possibilité de faire votre stage commercial
- Plan de développement dans les deux premiers mois
- Poste à temps plein, permanent, à raison de 37,5 heures par semaine